ВСЕРОССИЙСКИЙ ЖИЛИЩНЫЙ КОНГРЕСС

ПРОГРАММА

15 АПРЕЛЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)

14-15 АПРЕЛЯ / КРАСНАЯ ПОЛЯНА / ГОРНОЛЫЖНЫЙ КЛУБ

09.00-13.30 / OMEGA SIRIUS I ЗАЛ СОЧИ	Заседание Национального Совета Российской Гильдии Риэлторов	14.30-19.00 / OMEGA SIRIUS I ЗАЛ СОЧИ	Российский Совет руководителей риэлторских компаний	11.30-19.00 / OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ШАМОНИ	Бизнес-тренинг Феликса Альберта
09.00-13.30 / OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ТУРИН	Клуб инвесторов	14.30-19.00 / OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ТУРИН	Женский клуб Конгресса	11.30-19.00 / OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ОСЛО	Бизнес-тренинг Алексея Филатова

13.00-18.00 / РЫБОЛОВНЫЙ КЛУБ

19.00-00.00 / БАННЫЙ КЛУБ

16 АПРЕЛЯ (ВТОРНИК)

06.45-08.45 / ВЕСЕННИЙ ЗАПЛЫВ

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
ЗАЛ	RESTATE	СОВКОМБАНК	ПРОТОКОЛ	ГК МОИ УСЛУГИ	ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	БЕЗОПАСНОСДЕЛКА	ГК ТОЧНО	КЗ № 3	OPUS	ВТБ	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	ЦИАН	UNIKOR	БРЕЛОК	ТПП РФ	ЗИМА	MARDI HOLDING	САМОЛЕТ ПЛЮС	ATOM
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	HEADLINER
09.00-11.00	МАСТЕР-КЛАСС НИЛИПОВСКАЯ ДИАНА	МАСТЕР-КЛАСС АБРАМОВ РОМАН	МАСТЕР-КЛАСС ПРЯЖНИКОВ ЛЕОН	МАСТЕР-КЛАСС БУДИЧ МАРЬЯН	МАСТЕР-КЛАСС МИНЕДЖЯН АНТОН	МАСТЕР-КЛАСС БАРАНЧА ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС ВИНИДИКТОВ НИКОЛАЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОРЫТНЫЙ ВАЛЕНТИН	МАСТЕР-КЛАСС ДЕВЯТКОВА НАТАЛЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС КОНЗЕЛЕВСКАЯ ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС ДЬЯЧЕНКО АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВ ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС ШКИРЯ ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС ГЕНЕРАЛОВА ЕЛИЗАВЕТА	МАСТЕР-КЛАСС ЛИТОВКА ВЕРА	МАСТЕР-КЛАСС НЕКРАСОВА МАРИНА	МАСТЕР-КЛАСС БЕЛЬКОВА МАРИАННА		КВН: Конгресс веселых и нестандартных	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ Самолет плюс
11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка». Гильдия риэлторов Сочи																			
11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
11.30-13.30	МАСТЕР-КЛАСС ТВЕРДОХЛЕБОВ ЛЕОНИД	МАСТЕР-КЛАСС РУЖИЦКАЯ ЮЛИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПИНИГИНА СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС ГОСМАН НИКОЛАЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОБЛОВ ЕВГЕНИЙ	МАСТЕР-КЛАСС САГИН АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС МАКОВЕЦ ФИЛИПП	МАСТЕР-КЛАСС ДЕНИСЕНКО ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС КОСТРОМИН МИХАИЛ	МАСТЕР-КЛАСС КЛИМОВА СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС ДЬЯЧЕНКО АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВ ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС ГУСЕВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС САЯПИН СЕРГЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС МОСКАЛЕНКО АРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЛЕГАТО (КОСТЫЛЕВА) СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС РИШКО СТАНИСЛАВ	Тренинг ВЛАДИМИРА МАРИНОВИЧА	КВН: Конгресс веселых и нестандартных	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ Самолет плюс
13.00-14.30 / ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД / Торжественная церемония открытия Конгресса.																			
13.30-14.30 / ОБЕД																			
13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
14.30-16.30	МАСТЕР-КЛАСС ГУСЕВА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС ЧЕРЕМНЫХ ИВАН	МАСТЕР-КЛАСС ОПИМАХ ИРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ИВАНОВА ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС СЫРОВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС СИДЕЛЬНИКОВА КСЕНИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ШИРОКОВА ОЛЬГА СОЛОВЬЕВ АНДРЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ОШУРКО АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ЛЮБУНЬ АНДРЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС СКИДАНОВА АЛЕКСАНДРА	МАСТЕР-КЛАСС БУГАЧИЕВ ЮНУС	МАСТЕР-КЛАСС ДЖЛАВЯН ГЕРАМ	МАСТЕР-КЛАСС КОЛОМАСОВА ИРИНА КОЛОМАСОВ ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС ПЕРЕГУДА МАРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ГОЛОВАНОВ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС КИВОКУРЦЕВА НАТАЛЬЯ	Тренинг ВЛАДИМИРА МАРИНОВИЧА	КВН: Конгресс веселых и нестандартных	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ Самолет плюс
16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка». ГК «Выбор»																			
16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
17.00-19.00	МАСТЕР-КЛАСС ЧЕРНЫШЕВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС БЕЛОЧКИНА НАСТАСЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС ЕРЛАН АЖИБАЕВ	МАСТЕР-КЛАСС БАРИНОВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ЛУКИНОВ ВАЛЕРИЙ ИСАЕВА АННА	МАСТЕР-КЛАСС ПЛЕТНЕВА ЮЛИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ХОХЛОВ АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ЧАЙКА ФИЛИПП	МАСТЕР-КЛАСС МАНАСЯН МАРАТ	МАСТЕР-КЛАСС ЕЛЬЦОВ МАКСИМ	МАСТЕР-КЛАСС МАКУРОВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС БУНЯЕВА ВЕРОНИКА	МАСТЕР-КЛАСС ПРОХОРОВА ЕЛЕНА	МАСТЕР-КЛАСС ГОЛУБЕВА ЛЮБОВЬ	МАСТЕР-КЛАСС КУЩАК АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ОСИПЕНКО АЛЕКСЕЙ	Тренинг ВЛАДИМИРА МАРИНОВИЧА	КВН: Конгресс веселых и нестандартных	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ Самолет плюс

ЛИНИЯ 20 / 09.00-13.30 / ЗАЛ ФЛИППИНГ ПЛЮС	Конференция «Флиппинг по-русски: от подбора объекта до перепродажи»	КУРСЫ ПО БЕЗОПАСНОСТИ СДЕЛОК OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ШАМОНИ / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ГРАНАТА МАКСИМА
ЛИНИЯ 20 / 14.30-19.00 / ЗАЛ ФЛИППИНГ ПЛЮС	Конференция «Homestaging: инструменты, кейсы, тренды»	КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ИНСБРУК / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ БЕСЧАСТНОГО ПАВЛА
OMEGA SIRIUS / 19.30-21.30	КЛУБ СПИКЕРОВ КОНГРЕССА	КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ОСЛО / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ГОРДЕЕВОЙ РИГИНЫ
КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ТУРИН / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ЛЕВЧЕНКО МАКСИМА	КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ СОЧИ / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ГЛЕБОВОЙ НАТАЛЬИ

19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

19.30-21.00 / МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ КРЕАТИВНОЙ РЕКЛАМЫ НЕДВИЖИМОСТИ REFEST-2023

19.30-22.00 / ШАХМАТНЫЙ КЛУБ

19.00-00.00 / WELCOME PARTY / ТОРЖЕСТВЕННЫЙ БАНКЕТ, ПОСВЯЩЕННЫЙ ОТКРЫТИЮ И 18-ЛЕТИЮ КОНГРЕССА

ВСЕРОССИЙСКИЙ ЖИЛИЩНЫЙ КОНГРЕСС

ПРОГРАММА

17 АПРЕЛЯ (СРЕДА)

10.00-13.30 / ЗАЛ ПЛЕНАРНОГО ЗАСЕДАНИЯ / ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ-2024: ВЫЗОВЫ И СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ»

11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка». Презентация уточняется

11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

09.00-13.30 / ЗАЛ ВТБ — Партнерское мероприятие Росвоенипотека

10.00-18.00/ ЗАЛ ФЛИППИНГ ПЛЮС — Партнерское мероприятие компании Glebova Global

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
ЗАЛ	RESTATE	СОВКОМБАНК	ПРОТОКОЛ	ГК МОИ УСЛУГИ	ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	БЕЗОПАСНОСДЕЛКА	ГК ТОЧНО	КЗ № 3	OPUS	ВТБ	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	ЦИАН	UNIKOR	БРЕЛОК	ТПП РФ	ЗИМА	MARDI HOLDING	САМОЛЕТ ПЛЮС	ATOM
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	HEADLINER
11.30-13.30	Клуб девелоперов	Конференция «Работа с клиентом на первичном рынке: от поиска до сделки»	Конференция «Сильный бренд новостроек: что сегодня привлекает клиента?»	Семинар «Реклама участка: чем сегодня привлечь покупателя?»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски» (начало)	Конференция «Нотариат в сфере недвижимости: законодательные новеллы и актуальные вопросы»	Партнерское мероприятие AREA	Клуб управляющих компаний	Конференция «Коммерческая недвижимость в новостройках: функциональная программа, брокеридж и инвестиционная привлекательность»	Конференция «Ипотечные платформы и сервисы: проблемы, тренды, развитие»	НАЧАЛО В 09.00 Конференция «Межрегиональные и международные сделки на рынке недвижимости»	Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: техники инвестирования и особенности работы»	НАЧАЛО В 09.00 Конференция «Брокерская компания: эффективные модели управления»	Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: где искать и как выбрать?»	Семинар «Игропрактика в обучении персонала»	Семинар «Бизнес частного маклера: от поиска клиентов до оптимизации налогов»	АКАДЕМИЯ ЗВЕЗД КОНГРЕССА		Тренинг ГЛЕБА АРХАНГЕЛЬСКОГО

13.30-14.30 / ОБЕД

13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка». Конкурс «Что едят космонавты?»

13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

14.30-16.30	Дискуссия «Освоение девелоперами новых рынков и регионов: где намазано мёдом?»	Семинар «Акции и скидки как инструмент продаж застройщика: кейсы и антикейсы»	Семинар «Спасение утопающих: продажа неликвидного девелоперского продукта»	Конференция «Земельный участок как продукт: проверка и упаковка»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски» (окончание)	Семинар «Риски в работе риэлтора: от финансовых до репутационных»	Семинар «Агент на элитном рынке: как начать работать в премиальном сегменте?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги» (начало)	Семинар «Клиент-инвестор на рынке недвижимости: где найти и как удержать?»	Партнерское мероприятие ВТБ	Партнерское мероприятие экосистемы «Метр квадратный»	Партнерское мероприятие ЦИАН	Партнерское мероприятие ANN2B	Семинар «Молодежь в риэлторской компании: как приручить цыпленка с амбицией дракона?»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости» (начало)	Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и технологии продаж»	Лекция космонавта Сергея Рязанского «Космические уроки для бизнеса и жизни»	Семинар «Переговоры с клиентом: способы влияния и убеждения, работа с возражениями» (начало)	Тренинг ГЛЕБА АРХАНГЕЛЬСКОГО

16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка». Гамарджоба, генацвале! / MARDI HOLDING

16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

17.00-19.00	Дискуссия «Вопросы повышения качества российских новостроек в условиях импортозамещения»	Конференция «От потребительского экстремизма до банкротства: риски девелопера и способы их снижения»	Конференция «Умные города в России: технологии, экономика, инфраструктура»	Семинар «Безопасность сделок с участками: как не зарыть деньги в землю?»	Семинар «Ипотека на рынке ИЖС: запросы клиентов и ответы рынка»	Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижимости»	Семинар «Упаковка премиального объекта: как преподнести, чтобы продать?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги» (окончание)	Конференция «Инвестиции в загородную недвижимость: от точечной застройки до курортных поселков»	Дискуссия «Абстинентный синдром: как сейчас продавать ипотеку?»	Конференция «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»	Конференция «Цифровые технологии в сделках с недвижимостью: от регистрации до расчетов»	Конференция «Брокерская компания: эффективные модели управления» (окончание)	Дискуссия «Борьба за агентов: бизнес по закону джунглей или моральным канонам?»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Семинар «Искусственный интеллект в работе риэлтора: мечты и реалии»	Семинар «Клиентская база риэлтора: формирование, развитие, инструменты»	Семинар «Переговоры с клиентом: способы влияния и убеждения, работа с возражениями»	Тренинг ГЛЕБА АРХАНГЕЛЬСКОГО

КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ТУРИН / 11.30-19.00

КУРСЫ ПО БЕЗОПАСНОСТИ СДЕЛОК OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ШАМОНИ / 11.30-19.00

КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ИНСБРУК / 11.30-19.00

ЛЕКЦИЯ КОНОПЛЕВА ЕВГЕНИЯ

ЛЕКЦИЯ БУХТОЯРОВОЙ ОЛЕСИ

ЛЕКЦИЯ ЛАЗУТИНА АЛЕКСЕЯ

КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ОСЛО / 11.30-19.00

КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ СОЧИ / 11.30-19.00

ЛЕКЦИЯ РЫСЕВА ЛЕОНИДА

ЛЕКЦИЯ НОРКА ДМИТРИЯ

19.00-00.00 / ТОРЖЕСТВЕННЫЙ ПРИЕМ, ПОСВЯЩЕННЫЙ ПОДВЕДЕНИЮ ИТОГОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРЕМИИ «ЭКСПЕРТ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ»

ВСЕРОССИЙСКИЙ ЖИЛИЩНЫЙ КОНГРЕСС

ПРОГРАММА

18 АПРЕЛЯ (ЧЕТВЕРГ)

06.30-08.30 / Весенний забег

08.00-10.00 / Футбольный турнир / Групповой этап

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	HEADLINER
ЗАЛ	RESTATE	СОВКОМБАНК	ПРОТОКОЛ	ГК МОИ УСЛУГИ	ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	БЕЗОПАСНОСДЕЛКА	ГК ТОЧНО	КЗ № 3	OPUS	ВТБ	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	ЦИАН	UNIKOR	БРЕЛОК	ТПП РФ	ЗИМА	MARDI HOLDING	САМОЛЕТ ПЛЮС	ATOM
09.00-11.00	Дискуссия «Лидогенерация на первичном рынке: где сейчас искать клиентов?»»	Конференция «Тренды в маркетинге девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Конференция «Цифровизация девелоперского бизнеса: от BIM-технологий до клиентского сервиса»	Конференция «Перевод земельных участков разных категорий: вопросы процедуры и использования»	Семинар «Сделки с загородной недвижимостью: современные тренды и успешные кейсы»	Семинар «Договор риэлтора с клиентом: ошибки, риски, особенности»	Семинар «Поиск клиентов на элитном рынке: технологии и кейсы»	Семинар «Брокер в поисках денег: как перейти из скупой вторички в дорогую коммерцию»	Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Конференция «Ипотечные программы: запросы клиентов и ответы рынка»	Семинар «Психология в продажах: как выявить потребности клиента?»	Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов»	Семинар «Бизнес-процессы в агентстве: оценка состояния, оптимизация и автоматизация»	Семинар «Найм в малом агентстве: как выиграть конкуренцию у крупных игроков?»	Семинар «Первые шаги в профессии: чему и как обучать агентов-стажеров?»	Семинар «Стратегии личных продаж: уникальные лайфхаки агентов»	Семинар «Личный бренд риэлтора: от сарафанного радио до соцсетей»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классических инструментов к инновациям»	

10.00-14.00 / Парусная регата

11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка». ДАРЫ СИБИРИ / СРО Ассоциация НОАН

11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

11.30-13.30	Дискуссия «Девелоперские проекты в жилой недвижимости: что строить, чтобы покупали?»	Конференция «Конкуренция жилых комплексов: как стать первым среди равных?»	Конференция «Тренды в архитектуре и благоустройстве новостроек: от типовых решений до креативных пространств»	Семинар «Эффективные вложения в земельные участки. Перспективы и тренды»	Конференция «Законодательство и стандарты в малоэтажном строительстве: как, зачем и чему соответствовать?»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора»	Семинар «Специфика переговоров с премиум-клиентом: от первого контакта до сделки»	Семинар «Особенности маркетинга и психологии продаж в коммерческой недвижимости»	Конференция «Российская доходная недвижимость: технологии инвестиций и профит»	Партнерское мероприятие Сбербанка	Семинар «Продажа недвижимости клиентам поколения Z: особенности и стратегии»	Семинар «Клиентский сервис в агентстве: до, во время и после сделки»	Партнерское мероприятие компании «Моя ипотека»	Семинар «Производительность работы агента: методы оценки и повышения эффективности»	Семинар «Руководитель агентской группы: методы обучения и организации работы»	Конференция «Трудные клиенты в риэлторской практике: работа с возражениями и конфликтами»	Семинар «Риэлтор в Telegram: инструменты и алгоритмы работы»	Семинар «Холодные звонки: современные методы и приемы»	Бизнес-тренинг Радислава Гандапаса «Личные стратегии»

13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка». Гастрономический Саратов / АН «Амалия»

13.30-14.30 / ОБЕД

13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

14.30-16.30	Дискуссия «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды»	Конференция «Трейд-ин на первичном рынке: риски и схемы партнерства»	Конференция «Современная квартирография новостроек: запросы клиентов и предложения девелоперов»	Семинар «Продажа земельных участков: особенности поиска клиентов и регистрации сделок»	Конференция «Коттеджные поселки: инвестиции, маркетинг, продажи»	Конференция «Налогообложение и наследственное право при проведении сделок в России и за рубежом»	Семинар «Оценка объектов элитной недвижимости: как не ошибиться в стоимости?»	Конференция «Апарт-отели: новые технологии девелопмента и инвестиций»	Конференция «Альтернативные инвестиции: от ЗПИФ до цифровых метров»	Конференция «Ипотека от застройщиков и другие квазисхемы покупки новостроек»	Семинар «Эксклюзивный договор: от заключения до сделки»	Конференция «Курортная недвижимость в России и за рубежом»	Дискуссия «Регулирование риэлторской деятельности: кому и зачем это нужно?»	Семинар «Брокер и его помощники: распределение задач, ответственности и вознаграждения»	Семинар «Корпоративное обучение: организация, процессы и результаты»	Переговорные игры. Кубок Конгресса.	Семинар «Риэлтор “ВКонтакте”: продвижение услуги и реклама объектов»	Семинар «Эффективные скрипты продаж на рынке недвижимости»	Бизнес-тренинг Радислава Гандапаса «Личные стратегии»

16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка». Чемпионат по поеданию хинкали

16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

17.00-19.00	Дискуссия «Город будущего: перспективы от девелоперов, архитекторов и брокеров»	Конференция «Риски клиентов на первичном рынке: механизмы снижения»	Семинар «Подбор, адаптация и мотивация кадров в девелоперской компании»	Дискуссия «Перспективы развития земельного рынка на 2024-2025 годы»	Дискуссия «Инфраструктура загородного жилья: современные запросы покупателей»	Дискуссия «Мошенники на рынке недвижимости: схемы обмана и меры предосторожности»	Дискуссия «Элитные объекты и низкая комиссия: почему агенты не умеют продавать себя дорого?»	Дискуссия «Как продать стандартный объект по нестандартным чеку?»	Дискуссия «Риски инвестиций в недвижимость: когда игра стоит свеч?»	Дискуссия «Ипотечный триллер: сценарии для рынка»	Дискуссия «Сделка будущего: как изменятся технологии продаж через 10 лет?»	Дискуссия «Ценовые переговоры с клиентом: сценарии и кейсы»	Семинар «Управление малым агентством на турбулентном рынке: эффективные скрипты и полезные кейсы»	Семинар «Кнуты и пряники: мотивация и санкции для сотрудников агентств»	Дискуссия «Инновации в обучении агентов: какие технологии востребованы сегодня?»	Переговорные игры. Кубок Конгресса.	Дискуссия «Современная интернет-реклама объектов и услуг: от маркировки до оценки эффективности»	Итоговая дискуссия «Рынок покупателя: где деньги и как их заработать?»	Бизнес-тренинг Радислава Гандапаса «Личные стратегии»

ЛИНИЯ 20 / 09.00-13.30 / ЗАЛ ФЛИППИНГ ПЛЮС	ДОМ РГР	КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ИНСБРУК / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ЯРОВОЙ СВЕТЛАНЫ
КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ТУРИН / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ГОРЯНСКОГО ЕВГЕНИЯ	КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ОСЛО / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ЖАРОВОЙ-РАЙТ ИРИНЫ
КУРСЫ ПО БЕЗОПАСНОСТИ СДЕЛОК OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ШАМОНИ / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ТУРУСИНОЙ КСЕНИИ	КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ OMEGA SIRIUS I ЗАЛ СОЧИ / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ МОСКАТОВА АЛЕКСАНДРА

19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

19.30-23.00 / GRAND PARTY / ПРАЗДНИЧНЫЙ ФУРШЕТ

19 АПРЕЛЯ (ПЯТНИЦА)

10.00-14.00 / Чайный клуб

ДЕЛОВЫЕ КЛУБЫ

ЗАЛ	OMEGA SIRIUS I ЗАЛ СОЧИ	OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ТУРИН	OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ШАМОНИ	OMEGA SIRIUS I ЗАЛ ИНСБРУК
11.30-13.30	Клуб брокеров Commercial Real Estate	Клуб юристов	Клуб брокеров Commercial Real Estate	Совет частных предпринимателей в сфере недвижимости
14.30-16.30	Клуб загородной недвижимости	Клуб риэлторов-блогеров	HR club	Клуб ипотечных брокеров
17.00-19.00	Клуб загородной недвижимости	Клуб риэлторов-блогеров	Клуб аукционистов	Клуб ипотечных брокеров

БИЗНЕС-ТУРЫ

	ТУР 1. НОВОСТРОЙКИ	ТУР 2. НОВОСТРОЙКИ	ТУР 3. ЗАГОРОД	ТУР 4. БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТУР 5. ELITE ESTATE	ТУР 6. ELITE ESTATE	ТУР 7. КОММЕРЦИЯ
10.00-15.00	ПРОДАЖА КОМФОРТ-КЛАССА В СОЧИ: ОТКРОВЕННАЯ БЕСЕДА ЗА КАВКАЗСКИМ ЗАСТОЛЬЕМ	НОВОСТРОЙКИ КУРОРТНЫХ ГОРОДОВ РОССИИ: КАК РАБОТАТЬ С ПОКУПАТЕЛЯМИ?	МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЕ СДЕЛКИ В СОЧИ: О ЧЕМ МОЛЧАТ ПРОФЕССИОНАЛЫ РЫНКА?	РИСКИ ПОКУПКИ НЕДВИЖИМОСТИ В СОЧИ	ЭЛИТНЫЙ СОЧИ. ЧТО ПОКУПАЮТ КЛИЕНТЫ ИЗ РЕГИОНОВ?	ЭЛИТНАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ СОЧИ: ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ СОЧИ. ТОЧКИ РОСТА И ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ БРОКЕРА
	ТУР 8. МЕНЕДЖМЕНТ	**ТУР 9. HR**	**ТУР 10. МАРКЕТИНГ**	**ТУР 11. МАРКЕТИНГ**	**ТУР 12. PARTNERS**	**ТУР 13. PARTNERS**	**ЭКСКУРСИЯ I 10.00-15.00**
11.00-16.00	УПРАВЛЕНИЕ АГЕНТСТВАМИ НЕДВИЖИМОСТИ СОЧИ	СОЧИНСКИЙ HR: РАБОТА С ПЕРСОНАЛОМ И СПОСОБЫ МОТИВАЦИИ	МАРКЕТИНГОВЫЕ СТРАТЕГИИ В АГЕНТСТВАХ НЕДВИЖИМОСТИ СОЧИ	ПОКУПАТЕЛИ КУРОРТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ: КТО ОНИ И КАК ИХ ИСКАТЬ?	ГОСТИНИЧНАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ СОЧИ: ДОХОДНОСТЬ И СТРАТЕГИИ ВЛОЖЕНИЙ	НЕДВИЖИМОСТЬ СОЧИ: ОТ ПОИСКА КЛИЕНТОВ ДО ПРОДАЖ	ЭКСКУРСИЯ «ПОЛЕТ НАД СИРИУСОМ»